



Value Proposition Design

DETAILS SUR LA FORMATION

Prix: 29 EUR / 19 EUR pour demandeurs d'emploi sur base d'une attestation d'Actiris ou du Forem

Dates:

jeudi 21/11/2019, de 13h00 à 16h00 au 1819/HUB, Chaussée de Charleroi 110, 1060 Saint-Gilles
ou

jeudi 13/02/2020, de 9h30 à 12h30 à l'efp, Rue de Stalle 292, 1180 Uccle
ou

mardi 12/05/2020, de 9h30 à 12h30 à l'efp, Rue de Stalle 292, 1180 Uccle

CONDITIONS D'ADMISSION

Pas de conditions d'admission pour cette formation

Description

Faute d'une proposition de valeur qui les interpelle, vos prospects ne sauront pas toujours pourquoi ils devraient devenir vos clients. Vous aurez peut-être déjà réalisé votre Business Model Canvas de votre projet.

Lors de cet atelier, nous ferons un focus sur deux blocs de la matrice. Des neuf cases du modèle, les deux plus importantes sont la proposition de valeur et les segments de clientèle. Comment vérifier qu'il y a une adéquation entre les deux?

Cet atelier vous permettra d'apprendre à utiliser la méthode de la Value Proposition Design. Au programme :

- un bref rappel du Business Model Canvas
- une explication de la méthode de la Value Proposition Design
- l'illustration par des exemples concrets
- travaux de groupes pour intégrer la méthode
- travaux de groupe pour tester la méthode sur votre projet

L'objectif final est de repartir avec les connaissances nécessaires pour faire sa propre Value Proposition

Canvas.

La formation s'adresse aux starters mais aussi aux entreprises existantes qui souhaitent se réinventer.

Formateur

Florence Castiaux

Florence Castiaux est coach professionnel, coach de vie et formatrice. Elle est passionnée par les relations humaines et la créativité. Elle est baignée dans le domaine passionnant de l'entrepreneuriat depuis 2003. Après un master en sciences économiques et de gestion, elle a travaillé comme conseillère financière et puis business coach pendant une dizaine d'années comme employée. Cette expérience lui a permis d'accompagner un nombre important d'entrepreneurs dans des secteurs très variés.

En 2012, elle lance sa propre activité d'indépendante qu'elle nomme « IDpulse ». Elle continue à accompagner les entreprises et les aide à se développer.

Elle anime des ateliers et formations à destination des entrepreneurs.

Depuis 2014, Florence est coach certifiée. Elle s'est formée au BAO groupe. Elle accompagne maintenant les personnes dans leurs projets de vie et projets professionnels. Elle se spécialise, en tant que coach, dans la ré-orientation professionnelle. Son approche est systémique puisqu'elle est formée à la Thérapie brève à l'institut Virages. Elle anime également des ateliers sur différents thèmes de développement personnel et professionnel.

Site internet :

www.idpulse.be

www.centre-parmentier.be

