

## Négociant - Mécanicien cycles

Réparer, entretenir et vendre toutes sortes de cycles



### Formation adulte

Vous avez plus de 18 ans ?

Vous cherchez à vous former tout en travaillant ?

L'alternance est la solution idéale pour acquérir les compétences nécessaires à la pratique d'un métier.

## Description

En tant que mécanicien et négociant en cycles, vous réparez et effectuez les entretiens d'une grande variété de vélos. Vous effectuez des essais, posez des diagnostics, remplacez des accessoires et préparez les nouveaux cycles et/ou les cycles d'occasion. Vous assurez également la vente des vélos.

Par ailleurs, vous gérez administrativement, financièrement et socialement l'entreprise. Vous êtes capable de rédiger des devis et connaissez les règles d'organisation de l'atelier.

> Je  
m'inscris  
à la  
formation

## Journée type

En atelier, vous effectuez des réparations et effectuez des entretiens périodiques. Vous réparez les vélos à motorisation électrique, hybride et les vélos de sport, de course, de compétition, bicyclettes de ville, vélos d'enfants, vélos de loisirs... Pour exercer votre métier, vous utilisez de nombreuses techniques : réglages, ajustage, métrologie, ...

En magasin (ou sur le net), vous assurez la vente de vélos, des services et des produits (accessoires, produits additionnels) auprès de la clientèle.



## Débouchés

**Au bout de deux ans de formation, vous pouvez choisir de :**

- Ouvrir votre propre boutique de vélos
- Travailler comme mécanicien ou négociant en cycles dans des ateliers de type artisanal ou dans un magasin de vente de cycles
- Vous perfectionner dans une technique propre aux cycles

# Qualités

## Quelles qualités devez-vous avoir pour être mécanicien en cycles?

Vous devez être consciencieux, à l'écoute et avoir un contact facile avec la clientèle.

## Quelles qualités devez-vous développer pendant votre formation ?

Vous allez développer vos capacités de persuasion, votre sens de l'organisation et de l'observation et vous aurez acquis des compétences en gestion.

# Détails sur la formation

## Horaire

Les horaires repris ci-dessous sont à titre indicatif et sont susceptibles d'être modifiés.

- 1<sup>ère</sup> année (= année préparatoire) : mardi et mercredi (18h00 à 21h30) + lundi et jeudi (cours 2 à 3 fois par semaine)
- 2<sup>ème</sup> année : lundi et mercredi (18h00 à 21h30)

## Programme

### **1<sup>ère</sup> chef d'entreprise (= année préparatoire) (256h)**

- Analyse demande client (16h)
- Organisation atelier (16h)
- Cycles neufs et occasions : préparation et livraison (20h)
- Direction (24h)
- Transmission (32h)
- Roue (32h)
- Suspension (24h)
- Frein (32h)
- Systèmes électriques et électroniques (40h)
- Accessoires (20h)

### **2<sup>ème</sup> chef d'entreprise (120h)**

- Vente en magasin
- Organisation d'un atelier
- Réalisation d'un devis montage / entretien / réparation
- Planification et gestion de l'exécution technique en atelier
- Utilisation des évolutions technologiques
- Suivi du projet d'entreprise

## **Cours de gestion (160h réparties sur la 2ème année)**

- Esprit d'entreprendre
- Création d'entreprise
- Législation
- Stratégie commerciale
- Gestion commerciale
- Comptabilité
- Fiscalité
- Plan financier

## **Organisation de la formation**

L'alternance allie cours théoriques dans un centre de formation et formation pratique en entreprise. Nous vous proposons de vous former dans ce métier en concluant une convention de stage avec une entreprise (+/- 26 à 30 heures par semaine) et en suivant des cours dans un centre de formation (+/- 8 à 12 heures par semaine).

## **Pratique en entreprise**

Vous devrez être occupé dans la profession pour laquelle vous vous formez soit :

- En concluant une convention de stage rémunéré avec une entreprise formatrice
- En étant sous contrat de travail dans le métier pour lequel vous vous formez
- En bénéficiant d'un stage non rémunéré avec le nombre d'heures de pratique minimum obligatoire si vous êtes dans l'impossibilité de répondre à l'une des deux situations reprises ci-dessus.

Vous pouvez être dispensés de cette obligation d'occupation dans la profession si vous êtes :

- Titulaire d'un certificat d'apprentissage dans la profession,
- Titulaire d'un diplôme technique ou professionnel dans la profession,
- Occupé ou ayant été occupé dans la profession 2 années à temps plein sur les 6 dernières années.

Le délégué à la tutelle est l'intermédiaire à la conclusion de la convention de stage. Il est présent pour vous orienter, vous aider dans vos recherches de stages, il est chargé des aspects administratifs et veille au bon déroulement de votre formation en entreprise.

## **Certification**

A l'issue de la formation, l'apprenant obtient un diplôme chef d'entreprise "Négociant - Mécanicien cycles" homologué par la Fédération Wallonie-Bruxelles, ainsi qu'un certificat de gestion. Ces titres donnent l'accès à la profession pour les métiers protégés.

Par ailleurs, au terme de la 1ère année, l'apprenant obtient un Certificat de Compétences Acquisées en Formation "Mécanicien de cycles (préparatoire à négociant en cycles)" (CECAF).

## DETAILS SUR LA FORMATION

Diplôme chef d'entreprise Négociant -  
Mécanicien cycles et certificat de gestion

**Prix:** 325 euros par an

**Durée:** 2 ans

Pratique en entreprise obligatoire

**Plus d'informations : 0800 85 210 -  
info@efp.be**

## CONDITIONS D'ADMISSION

Avoir 18 ans accomplis au 31/12 de l'année d'inscription ou avoir satisfait à l'obligation scolaire à cette date ET répondre à l'une des conditions suivantes:

- 4<sup>ème</sup> année secondaire réussie dans l'enseignement général, technique ou artistique (CESI/CE2D)
- 6<sup>ème</sup> année secondaire réussie dans l'enseignement professionnel (CE6P ou CQ6P)
- Certificat d'apprentissage
- Examen d'admission aux conditions générales (CESI/CE2D)